

Stellenangebot für Mitarbeiter (m/w) im vertrieblichen Außendienst

Dry-Ice-Energy ist ein junges und dynamisch wachsendes Unternehmen im Bereich der mobilen Reinigungstechnologie mit Trockeneis. Diese Branche ist äußerst attraktiv, weil unsere Maschinen umwelt- und gesundheitsschonend arbeiten. Mit unserer neuen Innovation erschließen wir die Vorteile der Trockeneisreinigung in Bereichen, in denen diese bisher nicht möglich oder ökonomisch sinnvoll war. Unser Fokus liegt auf der Herstellung und dem Vertrieb unserer kompakten Trockeneisreinigungsgeräte und Trockeneis. Unsere Produkte kommen beispielhaft bei der Reinigung und Pflege von hochwertigen Luxusfahrzeugen zum Einsatz, aber auch in der Industrie und anderen Bereichen in denen die Reinigung ohne Chemie und ohne Wasser gewünscht wird.

Wir suchen für unser Vertriebsteam im Raum Nordrhein-Westfalen, Baden-Württemberg und Frankfurt am Main eine/n erfahrene/n und motivierten Mitarbeiter/in im Außendienst.

Sie sind kontaktfreudig, verfügen über ein hohes Maß an Eigeninitiative und Selbstvertrauen und haben Spaß am direkten Kundenkontakt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Ihre Aufgaben:

- Erschließung neuer Kundenpotentiale und Neukundenaquise
- selbstständiges Planen und Koordinieren von Terminen und Vorführungen unserer Trockeneisreinigungsmaschinen
- Wünsche, Vorstellungen und Anforderungen der Kunden erfassen, analysieren und passende Leistungsangebote erstellen
- Berichte und Informationen zu Ihren Kunden im CRM-System erfassen
- Rücksprache mit Geschäftsleitung und Innendienst

Ihr Profil:

- technisches Verständnis, bestenfalls schon Erfahrungen im Umgang mit Kompressoren
- mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb und Außendienst
- hohe vertriebliche Affinität und kundenorientiertes Denken sowie Handeln
- freundliches und sicheres Auftreten
- Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Kenntnisse im Umgang mit CRM-Systemen
- Begeisterung für unser neues und innovatives Reinigungskonzept mit Trockeneis
- Reisebereitschaft

Unser Angebot:

- junges Unternehmen mit innovativen und spannenden Produkt und einem engagierten Team
- faire und leistungsgerechte Vergütung, welche sich dynamisch mit Ihrem Vertriebs Erfolg entwickelt
- Firmen-PKW auch zur privaten Nutzung
- unbefristeter Arbeitsvertrag

Ihre aussagekräftige Bewerbung senden Sie uns bitte an: bewerbung@dryiceenergy.com.

